

平成27年9月28日

組 合 員 各 位

女川水産加工業協同組合  
代表理事組合長 鈴木 忠吉  
(公 印 省 略)

第2回「食材王国みやぎ」食のミーティング inTOKYO出展者募集について  
【情報提供】

時下、益々ご清栄のこととお慶び申し上げます。

組合の業務運営につきましては、日頃格別のご高配を賜り厚くお礼申し上げます。

さて、標記について、宮城県農林水産部長より別添写しのとおり、文書が届いておりますのでご案内させていただきます。

尚、募集内容等については別添のチラシ等をご参照のうえ、直接担当課へ申込み方お願い致します。

添付資料

1. 宮城県農林水産部長より組合宛の依頼文書（写し）
2. 平成27年度「食材王国みやぎ」食のミーティング inTOKYO開催要領
3. 第2回「食材王国みやぎ」食のミーティング inTOKYO出展者募集要領
4. 第2回「食材王国みやぎ」食のミーティング inTOKYO（出展者大募集）



各食品製造業団体 殿

宮城県農林水産部長



第2回『食材王国みやぎ』食のミーティング in TOKYO」の出展者募集について  
(依頼)

本県の食産業の振興につきましては、日頃格別の御協力を賜り厚くお礼申し上げます。

さて、県では、被災した県内食品製造業者の首都圏における販路開拓を支援するため、別添開催要領のとおり、東京都内において、交流型の標記試食商談会を年度内に合計3回開催することとしております。

つきましては、別添募集要領のとおり、第2回目の出展者募集を開始しますので、貴団体会員等への周知について御配慮願います。

記

1 添付資料

- (1) 平成27年度『食材王国みやぎ』食のミーティング in TOKYO」開催要領
- (2) 第2回『食材王国みやぎ』食のミーティング in TOKYO」出展者募集要領
- (3) 第2回出展者募集チラシ
- (4) 第2回出展者申込書

2 その他

関係資料等は下記ホームページにも掲載しております。

(食産業振興課 HP) → <http://www.pref.miyagi.jp/soshiki/syokushin/syoku-meeting.html>



担当：宮城県農林水産部食産業振興課  
食ビジネス支援班 笹原  
電話：022-211-2812  
Fax：022-211-2819  
E-mail：s-business@pref.miyagi.jp

組合長	参事	係	係

# 平成27年度「食材王国みやぎ」食のミーティング in TOKYO 開催要領

## 1 開催趣旨

東日本大震災の影響により、本県食品製造業者の多くは商品製造の休止を余儀なくされ、その間に県内外の小売業界では、供給が休止した県産品以外の商品で売り場の再構築が図られた。

このため、県内の食品製造業者は、製造施設が復旧し、商品の製造を再開しても、震災により失った販路は回復せず、このことが、震災からの復興の大きな妨げとなっている。

そこで、県内食品製造業者の首都圏における販路回復・開拓を図ることを目的とし、バイヤー等が売り場づくりやメニューづくりの参考とする食シーンやメニューを、シェフが考案した料理の試食という形で提案・訴求する交流型の試食商談会を開催することとし、平成27年度は、首都圏において、テーマ別に合計3回開催するもの。

## 2 主催 宮城県

## 3 開催日時、場所及びテーマ（予定含む）

回	開催日時	開催場所	開催テーマ
第1回	平成27年9月29日(火) 正午から午後4時まで (募集は終了しました。)		他にはない!「宮城の逸品」でお総菜 ※主にお総菜スタイルの逸品を、デパ地下やスーパー、飲食店等にアピール。
第2回	平成27年11月27日(金) 午後4時から午後8時まで	カフェ・セレ (東京都中央区築地一丁目13-1銀座松竹スクエア2F)	メインディッシュになる!「宮城のご馳走」 ※主に業務用、外食等を対象とした商品や原料等を、高級飲食店や百貨店、高質スーパー等にアピール。
第3回	平成28年3月上旬 正午から午後4時まで		通が喜ぶ!「宮城の幸ギフト」 ※主にギフト用に開発・パッケージされた商品を、百貨店、通信販売、ネット販売等にアピール。

## 4 来場予定バイヤー等

各回当たりの来場予定バイヤー等（首都圏の外食産業、中食産業、高質スーパーマーケット、卸・問屋等）は約20社程度とし、各回の開催テーマに応じて招へいする。

## 5 本商談会の流れ

### (1) 試食会

出展者の商品を使用した調理人考案の料理（1出展者当たり1品）を提供するとともに、自社商品のPR等を行う。また、調理人考案の料理のレシピは、後日、営業ツールとして活用できるよう出展者に提供する。

### (2) 個別商談会

試食会終了後に、事前の要望に応じて主催者が設定したマッチングにより、対面形式で個別に商談を行うほか、試食会を通じたフリーの商談も行う。なお、マッチングについては、出展決定後に、事業者の要望を募ることとする。

### (3) アンケート

本商談会終了後に、商品の魅力向上や今後の商品開発など、商品の訴求力向上のためのアンケートを、バイヤー等に対して行い、その結果を出展者にフィードバックする。

## 6 出展者の募集等

### (1) 募集数

各回当たりの出展者数は12社程度とし、3回開催する本商談会のうち1事業者当たりの出展回数は、原則として、いずれか1回とする。

### (2) 募集期間等

出展者の募集は、各回毎に主催者が実施することとし、募集期間等は別途案内する。

### (3) 出展要件

- ・宮城県内に事業所を有し、農林水産加工品を製造及び販売している事業者・企業であること。
- ・首都圏への販路開拓・拡大に対し強い意欲があること。
- ・事前説明会及び本商談会への出席、FCP展示会・商談会シートの提出が可能なこと。
- ・本商談会終了後、県からの成約額や品目等に関する問い合わせに協力できること。

### (4) 費用等

本商談会に係る参加費、出展料は無料とする。ただし、出展に係る交通費及び宿泊費、会場内で配布する自社のPR資材等（パンフレット等）の搬送、事前説明会への出席等に係る経費は出展者の負担とする。また、メニュー調整や試食に供する自社商品に係る費用も出展者の負担とするが、その必要量については、調理人等と調整の上、決定する。

### (5) 出展スペース等

1事業者当たりの出展スペースについては、各回毎に別途案内する。なお、レイアウト等については業務委託先と調整の上展示することとする。

## 7 事前説明会

本商談会を円滑に運営するとともに、成約率の向上や効果的な商品提案を目的として、出展が決定した事業者を対象にした事前説明会を各回毎に開催する。

なお、本商談会に出展する事業者は、原則として必ず事前説明会に出席するものとし、事前説明会に関しては別途主催者より案内する。

回	開催日時（予定）	開催場所	開催内容
第1回	平成27年8月27日（木） 午後1時から午後4時まで （終了しました。）	宮城県自治会館 206会議室	・セミナー：商品価値を高める戦略について ・参加バイヤー等について ・商談会準備と当日の運営について
第2回	平成27年10月28日（水） 午後1時から午後4時まで	仙台市内	・セミナー：未定 ・参加バイヤー等について ・本商談会準備と当日の運営について
第3回	平成28年1月下旬 午後1時から午後4時まで	仙台市内	・セミナー：未定 ・参加バイヤー等について ・本商談会準備と当日の運営について

## 8 申込方法等

### (1) 申込方法

各回毎に別途案内する出展申込書に必要事項を記入の上、必要書類とともに電子メールにより主催者事務局に提出する。

### (2) 出展者の決定

申込多数の場合には、開催テーマ、出展要件、出展申込書の記載内容及び出展商品のバランス等に基づき、主催者による協議の上、出展者を選定する。

### (3) その他

出展申込書の記載内容及び同時に提出する必要書類等は、業務委託先に提供し、出展者名簿やパンフレット等として製本・配布するほか、本商談会の運営に必要な範囲で使用することとする。

## 9 留意事項等

(1) 本商談会の運営に関し、出展者は主催者から指示された事項を遵守する。

(2) 本開催要領に記載のない事項及び定めのない事項に関しては、主催者がその対応を決定するものとする。

(3) 本商談会は商談機会の提供を目的とするものであり、本商談会以降に納入企業・仕入企業が行う商取引等に関しては、主催者は一切の責任を負わないものとする。

## 10 業務委託先

株式会社日経ビーピー（東京都港区白金一丁目17-3）

## 11 主催者事務局

宮城県農林水産部食産業振興課食ビジネス支援班（担当：笹原）

〒980-8570

仙台市青葉区本町三丁目8番1号

Tel: 022-211-2812 Fax: 022-211-2819

E-mail: [s-business@pref.miyagi.jp](mailto:s-business@pref.miyagi.jp)

## 第2回「食材王国みやぎ」食のミーティング in TOKYO 出展者募集要領

### 1 開催目的

県では、県内食品製造業者の首都圏における販路回復・開拓を図るため、バイヤー等が売り場づくりやメニューづくりの参考とする食シーンやメニューを、シェフが考案した料理の試食という形で提案・訴求する交流型の試食商談会を、平成27年度は、首都圏においてテーマ別に合計3回開催することとしております。

第2回目は、『メインディッシュになる！「宮城のご馳走」』をテーマに開催し、下記のとおり出展者を募集いたします。

### 2 主催

宮城県

### 3 開催概要

#### (1) 開催日時

平成27年11月27日(金) 午後4時から午後8時(予定)まで

#### (2) 開催場所

カフェ・セレ(東京都中央区築地1丁目13-1 銀座松竹スクエア2F)

#### (3) 開催テーマ

『メインディッシュになる！「宮城のご馳走」』

※主に業務用、外食等を対象とした商品や原料等を、高級飲食店や百貨店、高質スーパー等にアピール。

#### (4) 来場予定バイヤー

首都圏のバイヤー等20社程度(外食産業、中食産業、高質スーパーマーケット、卸・問屋等)

来場予定：【百貨店】(株)三越伊勢丹、(株)大丸松坂屋百貨店、(株)高島屋、【スーパー】(株)明治屋、【外食】カフェ・カンパニー、Fine Fast Foods(株)、【ホテル】HRT ニューオータニ(株)、(株)京王プラザホテル、【通信販売】(株)JALUX(グルメ・ファーストクラス)、【飲食店等】「日経レストラン」読者のレストランオーナーにお声がけをしております。

※あくまでも予定です。確定ではございません。

#### (5) 本商談会の流れ

##### ・試食会

出展者の商品を活用したシェフ考案の料理(1出展者当たり1品)を来場者に提供しながら、自社商品のPR等を行っていただきます。また、シェフ考案の料理のレシピは、後日、営業ツールとして活用できるよう出展者に提供します。

##### ・個別商談会

試食会終了後に、事前の要望に応じて1出展者当たり2回程度の商談を設定し、対面形式での個別商談を行うほか、試食会を通じたフリーの商談にも対応します。なお、マッチングについては、出展決定後に、要望を募ります。

##### ・アンケート

本商談会終了後に、商品の魅力向上や今後の商品開発など、商品の訴求力向上のためのアンケートを、バイヤー等に対して行います。また、その結果は出展者にフィードバックします。

### 4 出展者の募集数

本商談会への出展者は12社程度とし、1社当たりの出席者数は2名以内とします。

### 5 出展要件

- (1) 宮城県内に事業所を有し、農林水産加工品を製造及び販売している事業者・企業であること。
- (2) 首都圏への販路開拓・拡大に対し強い意欲があること。
- (3) 事前説明会及び本商談会への出席、FCP展示会・商談会シートの提出が可能なこと。
- (4) 本商談会終了後、県からの成約額や品目等に関する問い合わせに協力できること。

### 6 費用等

本商談会に係る参加費、出展料は無料とします。ただし、出展に係る交通費及び宿泊費、会場内で配布する自社のPR資材等(パンフレット等)、資材の搬送、事前説明会への出席等に係る経費等は出展者の負担とさせていただきます。また、メニュー調整や試食に供する自社商品に係る費用も出展

者の負担とさせていただきますが、必要量については、シェフ等と調整の上、決定することとします。

## 7 出展スペース等（予定）

1 事業者当たりの出展スペースは、平台でW850×D850×H900程度とし、各出展者の配置については主催者で決定します。ただし、出展社数等の状況により1事業者当たりの出展スペースは変更となる場合があります。

なお、出展スペースでは、商品及び関連する資料等の展示のみとし、原則として調理等はできません。また、レイアウトや装飾等については業務委託先と調整の上展示することとします。

## 8 申込方法等

### (1) 申込方法

出展申込書に必要事項を記入の上、シェフにメニューを考案いただきたい商品の「FCP商談会・展示会シート」（1社2商品まで）と、参考として、「その商品を用いた調理例やメニューのレシピ」とともに電子メールにより主催者事務局に提出願います。

### (2) 募集締切

平成27年10月16日（金） 午後5時まで

### (3) 出展社の決定

申込多数の場合は、開催テーマ、出展要件、出展申込書の記載内容及び出展商品のバランス等に基づき、主催者による協議の上、出展者を選定させていただきます。なお、選定結果につきましては、平成27年10月20日（火）頃までに申込者宛てお知らせします。

### (4) その他

出展申込書の記載内容及び同時に提出する「FCP展示会・商談会シート」、「商品を用いた調理例やメニューのレシピ」は、業務委託先に提供し、出展者名簿やパンフレット等として製本・配布するほか、今後、本商談会の運営に必要な範囲で使用させていただきます。

## 9 事前説明会

本商談会を円滑に運営するとともに、成約率の向上や効果的な商品提案を目的として、出展が決定した事業者を対象にした事前説明会を下記により開催します。

本商談会に出展する事業者は、原則として必ず事前説明会に出席いただきますが、詳細については、別途主催者より案内いたします。なお、出席者は、1社当たり2名以内とします。

### (1) 開催日時

平成27年10月28日（水） 午後1時から午後4時まで（概ね3時間程度）

### (2) 開催場所

仙台市内（会場未定）

### (3) 開催内容

- ・自社製品の付加価値向上戦略について（仮題）
- ・参加パイヤー等について
- ・本商談会準備と当日の運営について
- ・その他

## 10 留意事項等

(1) 本商談会の運営に関し、出展者は主催者から指示された事項を遵守願います。

(2) 本出展者募集要領に記載のない事項及び定めのない事項に関しては、主催者がその対応を決定するものとします。

(3) 本商談会は商談機会の提供を目的とするものであり、本商談会以降に納入企業・仕入企業が行う商取引等に関しては、主催者は一切の責任を負わないものとします。

## 11 業務委託先

株式会社日経ビーピー（東京都港区白金一丁目17-3）

## 12 申込み・問合せ先

主催者事務局

宮城県農林水産部食産業振興課食ビジネス支援班（担当：笹原）

〒980-8570 仙台市青葉区本町三丁目8番1号

Tel: 022-211-2812 Fax: 022-211-2819

E-mail: s-business@pref.miyagi.jp



## 第2回「食材王国みやぎ」 食のミーティング in TOKYO

第2回  
出展者  
大募集!!

「食のミーティング」は、バイヤー等が、売り場づくりやメニューづくりの参考とする食シーンやメニューを、**シェフ考案の料理**の試食という形で提案・訴求する**交流型の試食商談会**です。

今年度は、県内食品製造業者の首都圏における販路回復・拡大を図るため、東京都内において、**テーマ別に合計3回**の本商談会を開催します。

商品の魅力をアピールし、首都圏のバイヤー等に直接売り込む絶好の機会ですので、是非ご活用下さい!!

第2回  
テーマ

## メインディッシュになる! 「宮城のご馳走」

業務用、外食等を対象とした商品や原料等を、高級飲食店や百貨店等にアピール



料理を御担当いただくシェフ  
料理研究家 **青島 邦彰 氏**

料理人飲食店プロデューサー。  
飲食店コンサルティングのクーンズ・アソシエ代表。日頃、飲食店、食品製造業者、食材生産者、食品商社とコラボレーションしたメニュー開発などに取り組む。



日時

平成27年 **11月27日(金)** 午後4時から午後8時(予定)まで

会場

**カフェ・セレ** 東京都中央区築地1-13-1 銀座松竹スクエア2階

申込  
方法

所定の **出展申込書** により、お申込ください。

**申込締切** 平成27年 **10月16日(金)**

開催の  
流れ

試食会  
商談会  
アンケート

- ・出展者の商品を使用した **シェフ考案の料理** をバイヤー等に提供
- ・出展者は、**商品のPRや商談** に専念、**レシピ** は、営業ツールとして後日提供
- ・試食会后、要望により1出展者当たり2回程度の **個別商談** を設定
- ・試食会を通じた **フリーの商談** の要望にも対応
- ・バイヤー等に対して、商品に関する **アンケート** を実施
- ・結果は、出展者に **フィードバック**、商品開発、魅力向上のために活用

主催  
募集  
来場者

宮城県

12社 (申込多数の場合は、主催者による協議の上、出展者を選定します。)

首都圏のバイヤー等20社程度 (外食・中食産業、高質スーパーマーケット、卸・問屋等)

来場予定: 【百貨店】(株)三越伊勢丹、(株)大丸松坂屋百貨店、(株)高島屋、【スーパー】(株)明治屋、【外食】カフェ・カンパニー、Fine Fast Foods(株)、【ホテル】HRT ニューオータニ(株)、(株)京王プラザホテル、【通信販売】(株)JALUX(グルメ・ファーストクラス)、【飲食店等】「日経レストラン」読者のレストランオーナーにお声がけをしております。

※あくまでも予定です。確定ではございません。

費用等  
説明会

出展料は無料です。ただし、出展に係るその他の費用は、各自ご負担願います。

出展者を対象とした事前説明会を、下記のとおり開催します。

日時 平成27年10月28日(水)午後1時から 会場 仙台市内 ※別途ご案内します。

出展要件

- ・宮城県内に事業所を有し、農林水産加工品を製造・販売している事業者・企業であること。
- ・首都圏への販路開拓・拡大に対し強い意欲があること。
- ・事前説明会や本商談会への出席、FCP 展示会・商談会シートの提出が可能なこと。
- ・本商談会終了後、県からの成約額や品目等に関する問い合わせに協力できること。

申込方法  
申込先等

出展申込書に必要事項を記入の上、必要資料とともに電子メールにより申込願います。

宮城県農林水産部食産業振興課食ビジネス支援班(担当: 笹原)

Tel: 022-211-2812 E-mail: [s-business@pref.miyagi.jp](mailto:s-business@pref.miyagi.jp) ※不明な点はお問い合わせ下さい。

## 第2回「食材王国みやぎ」食のミーティング in TOKYO 出展申込書

平成 年 月 日

宮城県農林水産部食産業振興課食ビジネス支援班 行き

第2回「『食材王国みやぎ』食のミーティング in TOKYO」の出展について、下記のとおり申し込みます。

### 【試食商談会】

企業名		代表者名	
所在地	(〒 - )		
資本金	万円	従業員数	人
設立年月日	明・大・昭・平 年 月	業種・業態	
Tel		Fax	
URL		E-mail (※今後の主な連絡先)	
商談会 担当者(出席者) 職・氏名		部署名	
		部署名	
自社PR <small>(※自社のPRと本商談会の出展を契機とした今後の販路開拓の戦略等を記載願います。)</small>	※申込多数の場合は、主催者による出展者選定の際の参考とさせていただきます。		
主力商品			
商談会の出展実績 <small>(※平成26年における首都圏での実績)</small>	具体的な商談会名:		合計 回 出展
震災前と比較した直近の売上げ	・ 震災前の ( ) 割程度 ・ 震災前より ( ) 割増加	・ 震災前と同等 ・ 震災前売上げなし	

### 【事前説明会】

事前説明会 担当者(出席者) 職・氏名		部署	
		部署	

※シェフにメニューを考案いただきたい商品の「FCP商談会・展示会シート」(1社2商品)と、参考として、「その商品を用いた調理例やメニューのレシピ」を、必ずこの出展申込書と一緒に提出して下さい。

※お申し込みから3日以内(土日祝祭日除く)に受付完了の連絡がない場合は、お手数ですがご連絡ください。

※本試食商談会に関する「開催要領」、「募集要領」、「出展申込書」の電子ファイル、「FCP 展示会・商談会シート」の作成に関する事項等は、下記ホームページに掲載しておりますので、必ず内容を確認して下さい。

→ <http://www.pref.miyagi.jp/soshiki/syokushin/syoku-meeting.html> (宮城県農林水産部食産業振興課 HP)